

**FORNITURA DI DISPOSITIVI MEDICI PER LE ESIGENZE DELLE UU. OO. PATOLOGIA NEONATALE –
CHIRURGIA TORACICA- ORL- TRAUMATOLOGIA DEI PP. OO. DELL’AZIENDA USL DI PESCARA.**

Chiarimento n. 8

1. Domanda: nell’art. 27 del C.S di gara nel penultimo e ultimo capoverso citate la percentuale di ribasso da indicare in offerta specificando che è da indicare in cifre e in lettere; considerando che l’offerta è da predisporre sul Vs. modulo dove non esiste un campo per la % in lettere chiedo se sia sufficiente esprimere il dato solo in cifra.

RISPOSTA. SI

2. Nel chiarimento n. 7 indicate che “si conferma che tutta la documentazione tecnica deve essere firmata dal firmatario della gara”.: si chiede cortesemente se la firma deve essere apposta su tutte le pagine o nell’ultima pagina di ciascuna dichiarazione.

RISPOSTA: SULL’ULTIMA PAGINA

3. Nel capitolato indicate diverse volte che i dispositivi devono essere “.. esenti da lattice, monouso, sterili, ... (pag. 6 – 32). Verificando il Vs. allegato A, per quanto riguarda il lotto 7- INCENTIVATORE RESPIRATORIO non è stata richiesta la sterilità. Si richiede pertanto se tale dispositivo deve essere offerto sterile o non sterile.

RISPOSTA. SI CONFERMA CHE NON E’ STATA RICHIESTA, PER TALE DISPOSITIVO, LA STERILITA’

4. L’offerta economica può essere unica (unica stampa con compilazione dei lotti offerti) o è necessario presentare un’offerta per ogni lotto (stampa divisa per lotto e compilazione dei dati del singolo lotto)?

RISPOSTA. POTRA’ ESSERE UTILIZZATO LO STESSO UNICO SCHEMA, ANCHE IN CASO DI PARTECIPAZIONE A PIU’ LOTTI, OMETTENDO I LOTTI NON DI INTERESSE. LO SCHEMA POTRA’ ESSERE INSERITO NELLA STESSA UNICA BUSTA.

5. OFFERTA ECONOMICA

Nella “colonna O” dell’offerta economica chiedete di indicare lo sconto percentuale sul prezzo a base d’asta (colonna E) riferito all’offerta totale sulle confezioni intere (colonna N). Nel caso in cui il quantitativo totale richiesto non sia divisibile per il numero di pezzi contenuti nelle nostre confezioni – il totale offerto non corrisponderà al totale richiesto da Voi - è possibile (per maggior chiarezza ai fini dell’aggiudicazione) indicare anche lo sconto percentuale calcolato sull’effettivo fabbisogno richiesto da Voi oltre che sul numero di confezioni totali (che a questo punto risulteranno arrotondate per eccesso)?

RISPOSTA. IL CAPITOLATO SPECIALE E LO SCHEMA DI OFFERTA ECONOMICA RIPORTANO INEQUIVOCABILMENTE CHE DOVRA’ ESSERE INDICATO IL “NUMERO INTERO DI CONFEZIONI NECESSARIE AD ESAUDIRE IL QUANTITATIVO DI COLONNA C” E CHE TALE QUANTITATIVO DETERMINERA’ IL PREZZO COMPLESSIVO, SU CUI SARA’ EFFETTUATA LA VALUTAZIONE ECONOMICA.

LE MODALITA' DI CONFEZIONAMENTO DELLE DITTE OFFERENTI, PERTANTO, POTRANNO EFFETTIVAMENTE COMPORTARE L'OFFERTA DI UN QUANTITATIVO MAGGIORE DELLE QUANTITA' RICHIESTE DALLA ASL.

IL COSTO EFFETTIVO PER LA ASL DERIVERA', TUTTAVIA, PROPRIO DALLE MODALITA' DI CONFEZIONAMENTO SCELTE DALLA DITTA AGGIUDICATARIA E NON DALLE QUANTITA' RICHIESTE INIZIALMENTE DALLA ASL.

EFFETTUARE LA VALUTAZIONE ECONOMICA SU UN VALORE CORRISPONDENTE AL COSTO "EFFETTIVO" E NON AD UN COSTO "VIRTUALE", COSTITUISCE MEDITATA E DELIBERATA SCELTA DI QUESTA ASL, CUI LE DITTE OFFERENTI SONO INVIATE AD ATTENERSI.